



TEE NEU ERFUNDEN!

KISSA

KISSA erfindet seit März 2015 Tee neu. KISSA vereint Eleganz und Nachhaltigkeit mit jahrhundertealtem Know-how. Das Herzstück von KISSA ist der hochwertigste Tee der Welt – Matcha. KISSA Kreationen sind anders als bisher bekannte Teeprodukte: Sie tun Körper und Seele gut und schmecken unwiderstehlich. KISSA setzt den Anspruch, die erlesensten Bio-Tees der Welt stilgerecht in moderner Verpackung anzubieten. KISSA sucht Dich für unsere Zentrale in Wien.

Sales Manager (m/w)

Ab sofort bzw. nach Absprache

Das Aufgabengebiet, das Dich begeistert

- Neukundenaquise und der stetige Aufbau Deines Kundenstamms in einer freundlichen und professionellen Weise
- Angebotserstellung und eigenständige Verhandlungsführung
- Aktive Mitarbeit und Präsentieren auf internationalen Messen, B2C Events und Kundenterminen
- Verkaufsgeschick und Abschlussicherheit
- Internationale Interaktion, denn Deine Kunden sitzen in ganz Europa

Schreib uns, wenn Du

- eine abgeschlossene Ausbildung im Einzelhandel, Groß- oder Außenhandel oder ein abgeschlossenes Studium hast
- Mind. 2 Jahre Verkaufserfahrung, idealerweise im Bereich Lebensmittel, Tee oder Kaffee, mitbringst
- eine selbstsichere, durchsetzungsstarke Persönlichkeit hast und sehr gut kommunizieren kannst
- zielorientiert bist und Barrieren als positive Herausforderung siehst
- fließend Deutsch und Englisch sprichst – weitere Sprachen sind von Vorteil
- eine Hands-on Mentalität mitbringst und Spaß an nachhaltigen Produkten im Segment Bio hast.

Unser Angebot für Dich

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgabe in einem richtig coolen Team
- Ein internationales und multikulturelles Unternehmen
- Traum Location mitten in Wien – du arbeitest dort, wo andere ihre Postkartenmotive fotografieren
- Unterstützung mit Weiterbildung und vielen Möglichkeiten persönlich zu wachsen
- Dein Bruttomonatsgehalt für diese Position beträgt für eine Vollzeitstelle mindestens € 2.000,-. Eine Überzahlung und Erfolgsprämie auf Basis Deiner Erfahrung und Qualifikationen ist vorgesehen.

www.kissatea.com

Wenn Du für eine junge und aufstrebende Marke arbeiten möchtest, dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) mit Angabe Deines ehestmöglichen Starttermins an thomas@kissatea.com (Thomas Grömer, CEO).

Während dem laufenden Bewerbungsprozess werden Deine Daten betriebsintern gespeichert. Wenn nicht gewünscht ist, dass wir Deine Daten in Evidenz halten, werden diese nach Abschluss des Bewerbungsprozesses gelöscht.